

Kasvufoorumi 2010

Kokemuksia advisor-toiminnasta yritysten näkökulmasta

Markku Silén

25.8.2010

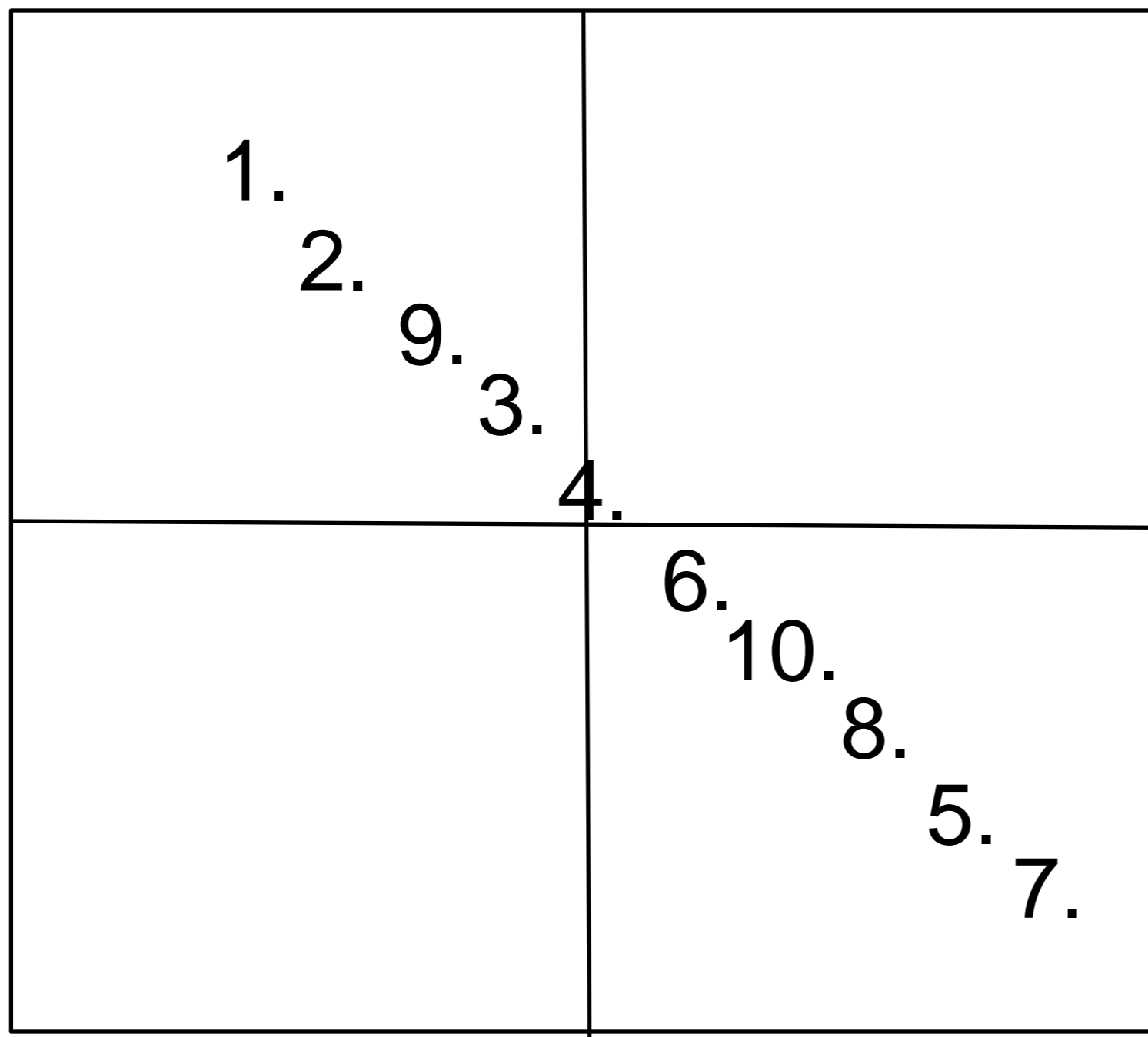
**Advisor on yrityksen
täsmätilanteiden neuvonantaja ja
sparraaja**

Mitä advisorilta odotetaan

1. Kokemusten jakamista muutosten ja kasvun johtamisesta
2. Hallituksen ja johtoryhmän toiminnan kehittämistä
3. Yhtiön tuotteiden ja tarjoaman sparrausta
4. Strategian ja myyntisuunnitelmien sparrausta
5. Ovien avaamista asiakkaille
6. Verkostoitumisen apua yhteistyökumppanien kanssa
7. Konkreettisten myyntiliidien tuomista
8. Apua myyntityössä ylimmän johdon tasolla
9. Toimialaosaamista
10. Rahaa

Miten odotukset yleensä täyttyvät?

Odotuksiin vastaaminen →



Suurimmat odotukset →

1. Kokemusten jakamista kasvun johtamisesta
2. Hallituksen ja johtoryhmän toiminnan kehittämistä
3. Yhtiön tuotteiden ja tarjoaman sparrausta
4. Strategian ja myyntisuunnitelmien sparrausta
5. Ovien avaamista asiakkaille
6. Verkostoitumisen apua yhteistyökumppanien kanssa
7. Konkreettisten myyntiliidien tuomista
8. Apua myyntityössä ylimmän johdon tasolla
9. Toimialaosaamista
10. Rahaa

Case Accenture Advisory Board:

**Miten myydään 10-100 miljoonan
euron monivuotisia
ulkoistamisprojekteja ja
yhteistyöohjelmia asiakkaille**

Mitä kannattaa selvittää etukäteen ennen advisorin valintaa?

Hyvä nimi, monessa mukana, mutta onko oikeasti aikaa?

Taustaosaaminen, onko relevanttia yrityksesi kannalta ?

Tuntee paljon ihmisiä, mutta voiko suhteita käyttää ?

Mitä muita yhteyksiä on, onko eturistiriitoja?

Miksi advisor olisi yrityksestäsi kiinnostunut ?

Mikä on advisorin mukavuusalue...haluaako hän esim. myydä?

Suurin virhe on, ettei kehdata kysyä

Mahdollisia riskejä advisorin käytössä

Yrityksen bisneksen sisään pääseminen kestää liian kauan

Liian suuret odotukset ja petytään nopeasti

Hallituksen ja advisorin yhteistyö ei suju...kukkotappelu

Advisorin ehdotukset eivät integroidu helposti muuhun

Advisorin ehdotukset jäävät teoreettiseksi viisasteluksi

Kysymyksiä:

markku.silen@winnovation.fi

markku.silen@sitra.fi

www.winnovation.fi

<http://fi.linkedin.com/in/markkusilen>

<http://twitter.com/markkusilen>

<http://www.youtube.com/markkusilen>

<http://markkusilen.blogspot.com>